

マナー営業に刺激、与えてみませんか？

# 不況に勝つ 顧客中心戦術

とき 2月4日(木)18:30~20:00

とろ 北見経済センター

戦術的セールスの  
ノウハウを伝授！

お客様に興味を示してもらうため、競争戦術を持ち営業の成功率を上げるために、営業の体制作りなどいろいろな方面から見た形を改めて聞いてみることで生まれるチャンスやアイデアが発見できます！

【受講料】 会員企業 一人2,000円

非会員企業 一人4,000円

【定員】 40名(定員になり次第終了させていただきます)

【締切】 1月28日(木)迄に当所までTELまたは  
FAXにて申込みください。受講料は当日ご  
持参ください。(TEL 23-4111 担当:古川)

主催 北見商工会議所 中小企業相談所

共催 (株)北見地方法人会、北見地方経営者協会  
北見間税会



講師

(株)サンエス・マネジメントシステムズ  
営業コンサルティングチーフ

ピーター・ニコルス 氏

#### 【講師プロフィール】

オーストラリア キーンズランド大学経営学部財政学  
学科卒業後、アーサー・アンダーセンシドニー公認会  
計事務所に入所。オーストラリアにある日本企業、シ  
ャープ、マキタ、ケンウッド、日本旅行などの専属監  
査役となり、世界中に所在する日本人顧客のセールス  
機会発展に尽力する。その後アンダーセンシカゴ本  
社、朝日監査法人への勤務を経て、2007年より札幌  
移住。「サンエスセールス戦略システム」を設立し、  
セールス戦略トレーニングを始める。

キリトリセン

「営業力推進セミナー申込書」

(平成22年 2月4日(木))

北見商工会議所 行  
(FAX 22-2282)

受講者名	営業年数	受講者名	営業年数
	年		年
	年		年

事業所名

住所

電話

—

※記入いただいた内容(個人情報含む)は、本セミナーに関する連絡、各種ご案内等の際に使用させていただきます。