

売上倍増の秘訣はこれだった！

P&Gの営業レナーが語る！“劇的”に成約を取る方法

～知識・スキル・感情をミックスした究極スキルとは～

とき 6月14日(月)18:30～20:30
ところ 北見経済センター

真の顧客ニーズを引き出す コミュニケーションスキルとは!?



講師

小森コンサルティングオフィス代表

小森 康充 氏

【講師プロフィール】

P&G ジャパン、日本ロレアル、COACH ジャパンなど、実力主義の外資系企業で20年間の営業キャリア、人材育成キャリアを積む。その後、神戸学院大学客員教授に就任。2009年、営業力強化コンサルタントとして独立。P&G時代においては、アジアパシフィック最優秀マネージャー等、数々の表彰を受ける。また、世界 No1 サクセスコーチであるアンソニーロビンズのコーチングスキルも習得しており、20年間の実績が証明する卓越したスキルと世界 No1 コーチングスキルをミックスした世界に通用する独自のスキルを確立させる。

【受講料】 会員企業 一人2,000円
非会員企業 一人4,000円

【定員】 40名(定員になり次第終了させていただきます)

【締切】 6月7日(月)迄に当所までTELまたはFAXにて申込みください。受講料は当日ご持参ください。(TEL 23-4111 FAX22-2282)

担当：古川

主催 北見商工会議所 中小企業相談所
共催 (株)北見地方法人会、北見間税会

キリトリセン

「営業力強化セミナー申込書」

(平成22年6月14日(月))

北見商工会議所 行
(FAX 22-2282)

受講者名	営業年数	受講者名	営業年数
	年		年
	年		年

事業所名

住所

電話

※記入いただいた内容(個人情報含む)は、本セミナーに関する連絡、各種ご案内等の際に使用させていただきます。